

Thierry ROUFFET

Consultant facilitateur

06 07 65 04 79

thierry.rouffet@cofiged.fr



Pédagogie

L'apprentissage par l'expérience :

C'est en vivant et en expérimentant les choses que l'on apprend et que l'on évolue le mieux.

Outils

Workshops agiles :

- Missions de positionnement
- Aventures d'évaluation,
- Capsules d'auto-formation,
- Board de formalisation,
- Sondages de feedback,
- Screencast,
- Explee,
- Facilitation graphique
- Jeux-cadres de Thiagi,
- Teams et Office 365.

Intérêts



Parcours

Thierry ROUFFET est diplômé de l'Institut des Forces de Vente (*Cycle Supérieur des Forces de vente*).

D'abord « *vendeur* » en porte à porte aux particuliers, puis « *vendeur* » d'espaces publicitaires aux professionnels, « *vendeur* » de matériel technique dans l'industrie, sans oublier « *vendeur* » de matériel médical en milieu hospitalier.

Après une solide expérience passée sur le terrain j'ai suivi un cursus « *Gestion de groupe et Formation d'adultes* » à l'INFREP Paris.

Consultant en cabinet durant 2 ans puis, avec ma propre structure depuis 20 ans.

J'ai développé une double expertise :

- Techniques d'Argumentation et de Persuasion
- Pédagogie autour des intelligences multiples

Les séminaires que j'anime sont suivis chaque année par plusieurs centaines d'acheteurs (*Grandes Enseignes de Distribution Alimentaires et Spécialisées, Grossistes, Négoces, Industries*) qui en appliquent quotidiennement les méthodes.

Labélisation

- Institut Marcel FOURNIER, **CARREFOUR FRANCE**
- Institut de Développement **LEROY MERLIN**
- Agréé **STRUCTOGRAM France**
- Agréé **4 COLORS**
- **AMBASSADEUR KLAXOON**

Domaines d'expertise

- La Négociation des Achats
- La Communication Persuasive
- Le Management Agile